

## Regionalny Specjalista ds. Sprzedaży

Od 1991 roku oferujemy torby reklamowe z indywidualnym nadrukiem. Nasze usługi mają charakter kompleksowy od projektu po dostawę i skierowane są do różnorodnych branż. Mamy za sobą ponad 30 tys realizacji dla kontrahentów z kraju i zagranicy m in Czech, Słowacji, Austrii, Szwecji, Niemiec. W codziennej pracy kierujemy się rzetelnością, uczciwością i konsekwencją, stale ulepszając to co wypracowaliśmy przez blisko 25 lat naszej działalności. Z dumą możemy mówić, że jesteśmy numerem 1 w Polsce.

### Zakres Obowiązków:

1. Pozyskiwanie nowych kontrahentów do współpracy
2. Rozwijanie współpracy z obecnymi odbiorcami
3. Wizyty handlowe u klientów na powierzonych regionie

### Wymagania:

1. Umiejętności nawiązywania i utrzymywania relacji biznesowych
2. Wysoka kultura osobista i komunikatywność
3. Doświadczenie handlowe mile widziane
4. Prawo jazdy kat „b”

### Oferujemy:

1. Szkolenia oraz wsparcie ze strony przełożonych i współpracowników
2. Niezbędne narzędzia
3. Umowa o pracę ze stałą pensją + premia zależna od wyników
4. Pracę w przyjaznym otoczeniu

Aplikację proszę wysłać na adres [krzysztof.kufel@mmflex.pl](mailto:krzysztof.kufel@mmflex.pl), w temacie wpisując RSDS, dokumenty najlepiej zapisać w formacie PDF.

Nasze ogłoszenie rekrutacyjne znajdziesz również na portalu praca.pl, dokumenty można **wysłać korzystając z przycisku aplikuj umieszczonego przy ogłoszeniu.**

### Jak wygląda proces rekrutacyjny?

W naszej firmie przywiązujemy bardzo dużą wagę do procesu rekrutacji. Szukamy osób najbardziej odpowiadających oferowanemu stanowisku, naszej kulturze organizacyjnej po to by w przyszłości obie strony odnosiły satysfakcję ze wzajemnej współpracy. Jesteśmy dumni, że w naszym zespole są osoby z którymi jesteśmy razem już ponad 10 czy nawet 15 lat. Proces rekrutacyjny składa się z kilku etapów:

1. Analiza przesłanych CV
2. Zaproszenie wybranych osób na pierwszą rozmowę poznawczą, zależy nam aby poznać kandydata jako człowieka, zapytać o szczegóły związane z doświadczeniem zawodowym czy życiowym. Na tym etapie najpierw poprosimy o rozwiązanie krótkiego testu, który pomoże określić Twoje mocne handlowe strony, zajmie to około 10 minut. Następnie odbędziemy rozmowę która pozwoli nam lepiej Was poznać, zajmie to około 10 do 20 minut.
3. Drugie spotkanie z wybranymi osobami, w czasie którego chcemy porozmawiać na wybrane kwestie, a także opowiemy o firmie, o naszych kontrahentach, odpowiemy na wszystkie Twoje pytania.
4. W niektórych sytuacjach, kiedy będziemy mieli wątpliwości, przed podjęciem ostatecznej decyzji możemy poprosić Cię o dodatkową rozmowę, lub referencje.
5. Z każdą osobą z którą spotkamy się po raz drugi skontaktujemy się, aby poinformować o wynikach procesu rekrutacji.

### Jak będzie wyglądała Twoja praca?

1. Zaczynamy od kilkudniowego szkolenia, abyś mógł poznać nasze produkty, kulturę organizacyjną, dowiedzieć się więcej o kontrahentach, sposobach w jaki nawiązujemy współpracę i co robimy aby budować satysfakcję i zadowolenie klientów.
2. Przez kolejne 2-3 tygodnie wraz z wyznaczonym opiekunem pracujesz ramię w ramię zgłębiając techniki aktywnego pozyskiwania klientów do współpracy. Przez 3-4 dni w tygodniu skupiamy się na pracy biurowej, prowadzimy rozmowy telefoniczne, korespondencję e-mailową, przygotowujemy kalkulacje itd. jeden lub dwa razy w tygodniu wyjeżdżamy na spotkania z naszymi kontrahentami. Spotkania te mają różny charakter, czasami jedziemy lepiej poznać potrzeby klienta, czasami czekają nas negocjacje, często jesteśmy doradcami klienta, pomagamy znaleźć optymalne rozwiązania dla Jego firmy.
3. W ciągu 2-3 miesięcy powinieneś nabyć odpowiednich umiejętności, aby zająć się obsługą części naszych stałych odbiorców. Będziesz dbał o ich bieżące zamówienia oraz rozszerzał współpracę o nowe produkty.
4. Przez ten cały czas będziemy starali się zapewnić Ci informację zwrotną o Twoich postępach, będziemy dzielili się naszą wiedzą i doświadczeniem, będziemy uczyli jak rozwiązać konkretne problemy, jak zachować się w konkretnych sytuacjach
5. Zależy nam abyś w przyszłości, w zależności od Twoich predyspozycji i umiejętności aktywnie uczestniczył w różnego rodzaju projektach, mających na celu dalszy rozwój - Twój oraz firmy.
6. Pracujemy od poniedziałku do piątku, biuro czynne jest w godzinach 8-16, każdy ma do dyspozycji swoje stanowisko pracy, zapewnione niezbędne narzędzia m. in. komputer, **telefon, samochód na wyjazdy.**

